



**Kiedy będzie przerwa techniczna w systemie ZSMOPL? Jakich utrudnień można się spodziewać?**



**Czy znacie nowe narzędzie do doradztwa lekowego Pharmindex COMPLETE?**



**Do jakich analiz z aptek możecie mieć dostęp dzięki systemowi KS-OmniPharm?**



**Jaka nowa blokada została dodana podczas sprzedaży w KS-Aptece?**

Czytajcie poniżej...

---

Z opublikowanego przez CSIOZ komunikatu możecie dowiedzieć się, iż w dniu 4 kwietnia br. w godzinach 09:00 - 13:00 planowane są prace serwisowe w ZSMOPL. W tym czasie nastąpi przerwa w dostępie do:



- portalu ZSMOPL;
- funkcjonalności weryfikacji statusu przetwarzania komunikatu (getStatus);
- funkcjonalności pobrania stanów magazynowych (getStan).

Komunikaty będą przyjmowane, ale ich przetworzenie nastąpi po zakończeniu wdrożenia.

---

Pharmindex COMPLETE to nowy moduł dostępny w aptecznym programie sprzedażowym KS-AOW - moduł, dzięki któremu farmaceuta odpowie na wiele, nawet najbardziej szczegółowych pytań pacjenta dotyczących leku, który przyjmuje oraz spowoduje, że pacjent poza apteką będzie pamiętał o informacjach przekazanych przez farmaceutę.

**Możliwości modułu Pharmindex COMPLETE:**

- przegląd ALERTÓW i informacji dotyczących leku takich, jak np. zawartość substancji pomocniczych,
- dostęp do pełnego, stale aktualizowanego opisu Pharmindex i ulotki dla pacjenta,
- dostęp do Komunikatów Bezpieczeństwa prezesa URPL i (lub) MZ,
- wydrukowanie PHARMETEK - etykiet lekowych z kluczowymi informacjami dla pacjenta.



Więcej informacji dowiedzie się z poniższego filmu i strony internetowej:

[https://youtu.be/C\\_cxJc3PgDs](https://youtu.be/C_cxJc3PgDs)

<https://pharmindexcomplete.pl/>

Jeśli chcecie zamówić Pharmindex COMPLETE dla swojej apteki zapraszamy do kontaktu z naszym serwisem.

---

W ramach narzędzia do zarządzania aptekami KS-OmnPharm macie dostęp do szeregu analiz, dzięki którym szybko i efektywnie możecie osiągnąć cele biznesowe.



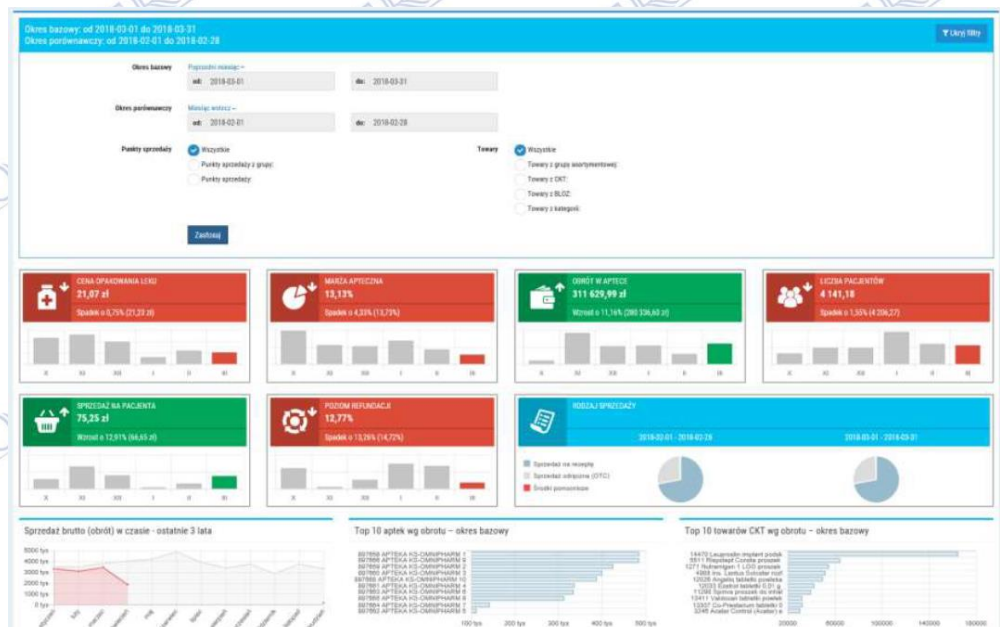
- 1. Kluczowe wskaźniki efektywności, kluczowe mierniki dokonań (KPI)**  
– finansowe i niefinansowe wskaźniki stosowane jako mierniki w procesach pomiaru stopnia realizacji celów organizacji, dostarczają także bieżącej informacji w zakresie badanych obszarów funkcjonowania przedsiębiorstwa.
-



## KPI poziom BASIC składa się z następujących wskaźników efektywności:

- Obrót netto/brutto, marża,
- Zapas magazynowy w dniach (wystarczalność zapasu w dniach według kryterium ilości oraz wartości),
- Struktura czasu magazynowania,
- Dostępność towarów,
- Brakujący poziom dostępności towarów,
- Dostępność towarów, zapas magazynowy w dniach (wystarczalność zapasu),
- Dostępność towarów, towary zalegające,
- Zakupy, sprzedaż,
- Zapas magazynowy, średni termin płatności.

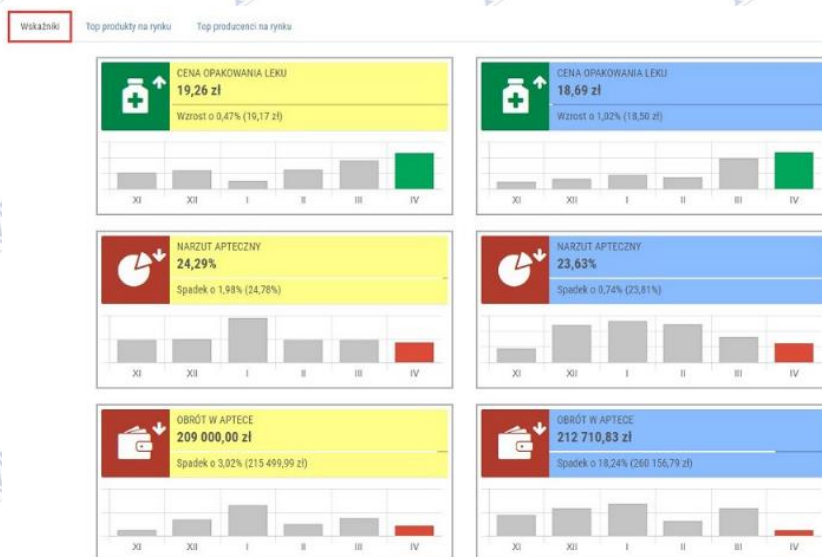
## 2. Kokpit menadżerski - przedstawia wartości statystyczne i trendy, które obrazują ogólną kondycję całej sieci aptek w porównaniu do danych historycznych.



### Analizowane dane:

- Cena opakowania leku - średnia cena brutto opakowania leku w okresie bazowym i odniesienie do okresu porównawczego.
- Marża apteczna - średnia marża procentowa na aptekę - marża procentowa liczona wg wzoru: (wartość sprzedaży netto - wartość zakupu netto)/wartość sprzedaży netto w okresie bazowym i odniesienie do okresu porównawczego.
- Obrót w aptecce - średnia wartość sprzedaży brutto na aptekę w okresie bazowym oraz odniesienie do okresu porównawczego.
- Liczba pacjentów - średnia ilość pacjentów w aptecce w okresie bazowym (wyliczona jako średnia ilość paragonów wystawionych w aptecce w okresie) oraz odniesienie do okresu porównawczego.
- Sprzedaż na pacjenta - średnia wartość sprzedaży brutto na jednego pacjenta (na jeden paragon) w okresie bazowym oraz odniesienie do okresu porównawczego.
- Poziom refundacji - procentowy udział refundacji w wartości sprzedaży brutto liczona wg wzoru: Wartość refundacji / Wartość sprzedaży brutto) w okresie bazowym oraz odniesienie do okresu porównawczego.
- Rodzaj sprzedaży - udział w wartości sprzedaży brutto w podziale na typy sprzedaży (sprzedaż na receptę, sprzedaż OTC i sprzedaż środków pomocniczych) w okresie bazowym oraz w okresie porównawczym.
- Sprzedaż brutto (obróć) w czasie - ostatnie 3 lata - wartość sprzedaży brutto w podziale na miesiące na przestrzeni ostatnich 3 lat.
- Top 10 aptek wg obrotu - okres bazowy - 10 najlepszych aptek pod względem wartości sprzedaży brutto posortowanych malejąco.
- Top 10 towarów wg obrotu - okres bazowy - 10 najlepszych towarów pod względem wartości sprzedaży brutto posortowanych malejąco.

### 3. Statystyki z rynku - analiza obrazuje ogólną kondycję aptek w stosunku do wszystkich aptek dostępnych na rynku.



Jeśli chcecie wykorzystywać powyższe rozwiązania w swoich aptekach zapraszamy do kontaktu z naszym serwisem.

---

**W wersji 2022.2.0.2 z dnia 24.03.2022 r. uniemożliwiono wystawienie Faktury Vat sprzedaży na podstawie rezerwacji, w sytuacji, kiedy Nabywca ma ten sam NIP co Apteka. Podczas próby wystawienia faktury wyświetlony zostanie odpowiedni komunikat:**



**W tej samej wersji dodano również blokadę zmiany formy płatności dla faktur z dni poprzednich oraz z dnia bieżącego, w zależności od włączonego uprawnienia 11\_0022 i 11\_0022-1 w module APW41.Administrator.**

---